

リレーインタビュー

矢板の未来を紡ぐ

長谷川秀夫さん(沢JAしおのや勤務)



■物心ついた時の記憶が…

四、五歳のころ、茨城の親せきの家に泊まりに行き、同じ年のいとこと、その友達と一緒に遊んだのですが、最初はイヤな顔をされました。でも、こちらから話しかけるようにすると受け入れてくれました。そのことがずっと心に残っていて、大きくなってからも、自分から心を開いていくことが人とコミュニケーションを取る上で一番大事なことだと思っています。おかげで、あまり人見知りをしていないで、誰とでも友達になれるようになったのかもしれません。

■三十歳でリストラ!

三十歳のころ、十二年勤めていた会社が経営不振でリストラが始

「自分のことばかり話す人が多いけれど、長谷川さんは、まずこちらの話をきちんと聞いてくれました。JAに勤めていた時の同僚で、兄貴のような人です」と、前回の大貫さんからの紹介です。

お見合いで一目ぼれしたのが、中学で同学年だった奥さま。そのご両親と、男の子3人の3世代7人同居のにぎやかな暮らし。

まりました。退職者を募集していたのでそれに応じましたが、辞めた後すぐにJAのカンパニオンに勤めることができました。今と違ってラッキーでした。

製造業からサービス業へ。まるで違う仕事に最初は戸惑いました。カンパニオンを入れるだけならできますが、仕事柄、車の構造が分からないなければならぬし、タイヤ交換など、できて当たり前のことをひとつひとつ覚える日々でした。

■自分の仕事を客観的に見る

スタンドを利用するJAの組合員の方は、気軽に声をかけてくれ、コミュニケーションを取るのが楽しいのですが、フリーのお客さま

若い人と地域がつながる事が地域の活力を生み出す

月から、新しく(株)JAエルサポートという、JAと全農の共同出資の会社になります。昨年暮れに面接があり、無事に合格したので新たな気持ちで頑張りたいと思っています。

このからのスタンド事業は、価格競争がますます厳しくなります。それに勝ち抜くためには、価格以外にも独自のサービスを提供していくことが求められます。気持ち良く帰ってもらって、また気持ちよく来てもらうためには、

が、あとから冷静に考えると、こっぴどい悪かったと思うことも。よそに出かけた時にはつい、他社のスタンドを観察しますが、今ごろの寒い時期に、お客さまが来ない時でも外で待機しているような、サービスマンの教育が徹底しているところを見たりすると、自分たちはまだまだだなと思えます。

■エルサポートに

変わります
JAの燃料事業は四

には、しっかりコミュニケーションを取ることが欠かせません。お客さまの困りごとや要望をきちんと聞いて、自分の知識だけで足りない時はほかの人や、JAの組織を生かして修理部門の方に聞いたりして、お客さまに「ここに来ると安心だ」と思ってもらいたいです。

また、組合員の皆さんが持つてきてくださる地元のいろいろな情報、例えば「どこそこ

で見張ったり、現場検証の後、その家の人と相談しながら片づけをしたり、その日は一日仕事にはなりません。火事と葬式は待たない、でも、それが地域に住んでいるということ。消防団を維持していくことは地域の活力を維持することと同じではないでしょうか。ですから、ぜひ若い人に入ってもらいたいと思います。

おぼちゃんの家でお茶のみをしたり、遊んだりしていることがありません。おつき合ひがあります。知っているから、子どもも安心して遊びに行けるんですね。



落のおつき合いや学校などで顔を合わせる人は消防団で知り合った人が多く、つながりができて、いろいろな情報も入ってきます。子どもが大きくなるにつれて入っていき、いい良かっと思えるようになります。



■若い人と地域がつながっていいかは、子育てしている、近所のおつき合いは大切だなと思います。私の子どもなんか、近所の