

# 視察研修報告書

11番 石井 浩男

1. 日時 2018年8月29日 加美町(宮城県)役場

2. 研修目的 地域新電力会社

「株式会社・里山公社」設立について

3. 参加者



善意と資源とお金が循環するまち



町長 猪股 洋文

MAYOR OF KAMIMACHI HIROBUMI INOMATA

〒981-4292  
宮城県加美郡加美町字西田三番5番地  
TEL (0229) 63-3111㈹  
FAX (0229) 63-2037  
URL <http://www.town.kami.miagi.jp/>  
E-mail [soumu@town.kami.miagi.jp](mailto:soumu@town.kami.miagi.jp)

議

長

早  
はや

坂  
さか

伊佐雄  
いさお

電話  
(一九八一)  
宮城県加美郡  
加美町字長檀七五二  
六七一五  
一二〇

加美町議会



宮城県加美町役場  
協働のまちづくり推進課

課長 三浦 勝浩

〒981-4292

宮城県加美郡加美町字西田三番5番地  
TEL 0229-63-3215 FAX 0229-63-2037  
E-mail [kyodo-matidukuri@town.kami.miagi.jp](mailto:kyodo-matidukuri@town.kami.miagi.jp)



宮城県加美町

協働のまちづくり推進課  
新エネルギー推進係



係長 小澤 智樹

〒981-4292

宮城県加美郡加美町字西田三番5番地  
TEL (0229) 63-3215  
FAX (0229) 63-2037  
E-mail [kyodo-matidukuri@town.kami.miagi.jp](mailto:kyodo-matidukuri@town.kami.miagi.jp)

## 4 研修内容

### 加美町のビジョン

畢竟と資源とが全く循環する持続可能な町  
まち・ひと・Vごと創生総合戦略（い・か・）。

- (1) 移住定住の促進、(2)観光・振興、(3)農家所得の向上
- (4) 工業化率・自給率の向上。

### 地域新電力とは。

自治体と民間企業が共同出資で立ち上げた新電力会社  
として町内の太陽光発電所や日本卸電力取引所など  
から電力を調達し、町内の公共施設や民間企業などに  
電力を供給する。現在国内に80社程度存在している。

### 会社概要

名称	(株) かみてん里山公社
所在地	加美町役場
代表者	猪股、洋文（加美町長）
資本金	900万円
持ち株	加美町 120株（600万円） 66.7%
設立日	パシフィックパワー（株） 60株 33.3% 平成30年4月24日

## 設立目的

### ① エネルギーの地産地消 お金の地域内循環。

町内、太陽光発電所等から電力を販売取り、地域内の公共施設や民間企業等に供給することによって、これまで町外へ流出していたエネルギーが町内で循環し、エネルギーの地産地消が図られる。又、町外へ流出していく電気料金(加美町全体 約49億円)一部が町内で循環する。

### ② 電気料金の削減

施設ごとの電気の使用量に応じた料金設定をすることにより、公共施設、民間企業の電気料金が削減される。

### ③ 利益のまちづくり事業への活用。 (公共施設 約5%) (民間企業 3%)

(株)かみでん里山公社の利益は、出資者に配当せず、全てまちづくりに活用する。

## 今後の事業展開

- ・平成30年度8月1日、32の公共施設(商店街等)へ販売電力量2,500kW、電力供給をスタート。
- ・年間取引電力量410万kWh、年間約300万円の電気料金削減を見込む(公共施設)
- ・初年度事業利益約300万円を目指す。
- ・民間事業者への電力供給を増やす、売上げ、事業利益拡大を目指す。
- ・電力供給の拡大に合わせて町内太陽光発電からの電力を調達し、エネルギーの地産地消を図る。

## 今後の事業展開

- ・高圧以外の公共施設へ電力供給
- ・電力データ等を活用した公共施設への省エネ化。
- ・再生可能エネルギーの調査分析と導入促進(目標年程度)

この事業の提案者は所長(現行)期目)とのことで、  
運営・管理面で他の負担が少ない。(特に、パートへの  
民間事業者が業務にあたる。) 利益はまちづくり事業に  
活用する。地域内でエネルギーもお金も循環する  
仕組づくりへ光顧的取扱い組みと見てます  
支那市もお金とてきる限りで循環させるとの考えは  
持っているがと思います。この度、市内へ小学校・中学校の  
教室にエアコンが約120~130台設置することになりまく  
消費電力量も相当増えたことが予想されます。又、太陽光  
発電事業も相当あります。本市もこれ取り組みと  
導入する必要性を強く感じて研修でして。

1. 1月 特 2018年8月10日 道の駅・米沢

2. 研修目的 第3セクター方式による道の駅の  
運営について 「米沢」

3. 研修指揮者

**道の駅**  
上杉の城下町  
**米沢**



駅長

坂川 好則

Yoshinori Sakagawa

株式会社 アクセスよねざわ

〒992-0117  
山形県米沢市大字川井1039番地の1  
Tel:0238-40-8450 Fax:0238-40-8451  
e-mail:sakagawa@michinoeki-yonezawa.jp  
URL http://michinoeki-yonezawa.jp

道の駅

米沢の駅事

(平成30年4月20日丁-7)

立地場所 国道、東北中央自動車道 米沢・中央インターチェンジ付近

敷地面積 21,677m<sup>2</sup> 駐車場 大型30台、普通200台。

建物

1850m<sup>2</sup> (鉄骨平屋) 和風建築

外観は東北自動車道羽生サービス・建物風

内部は 床・天井に木材を多用し、エランな  
雰囲気。

店舗内部

総合案内所 (観光コンシェルジュ、故人奉納)

農産物直売所 (くだものほか、お土産商品が販売) フードコート (米沢牛、米沢ラーメン、十割そば) 味わえる  
県内へ全酒蔵とつなづけ、商品コラボである  
セイシ・ソーヴィンも直営で営業

総事業費

約23億円

## 運営会社について

・業者セクター (株) アクセス・ドナミック

・資本金 6,500万円 (うち米沢市 1,500万円)

山形県 500万円 繰り上げ 30社企業: 団体が出資

・社長 黒木氏 (米沢牛・レストラン経営者)

・営業目標について 従業員 60名 (内正職員 30名)

・売上げ 10億円

・来場者数 120万人~150万人

平成30年4月20日オープン、開業4ヶ月で売上6億円

達成 来場者 80万人達成

来場者へ人數把握は入口4ヵ所全てに QRコードを取り付けて  
QRコード読み取ります。レジ人數の約1.1倍の人數でアバーネ  
人數は、ほぼ実数です。

戦国時代から江戸時代にかけて活躍した  
米次満八家老、通江兼続の生涯を描いた。NHK  
大河ドラマ「天地人」の舞台となり、<sup>知り度の</sup>  
高い上田城下であり、米次牛や、米次チーズ等グルメも  
全国的に有名であり、ツーリングで来訪する  
観光客も多い。その為、お土産、特産品(全体の40%)、  
レストラン(全体の30%)へ売上げがある。

陳列方法は、高速道路ハサウエイエリア内のレストランの  
様な流線され、わかりやすい。又運営に当たる  
業者セイタ、(株)アクセスドライブの社長が民間の企業家  
者(レストラン経営者)、売り場に地図の写しの店舗  
構成、配道をしてあります。業績目標は営業利益と  
生地からの資料(既往化率5%)で運営し、米次市がりの  
運営補助金を当てさせて、経営していきたいとの事で、  
課題は豪雪地域なので冬期、営業しない事です。  
又駅長の坂川氏が元、JR東日本へ社員でホテル支那人  
を経て、駅長にスカラトされた人物です。説明の筋節  
は、道の駅「おみやげ」をなんとしても成功させたいとの  
熱い想いが感じられます。

今回の視察研修を経て来年度から第3セクター（株）やへた未来ア連携に当たる本市の道筋やへた」と改めて観察すると、立派条件不良、建物はまあまあ、商品が少ない、陳列方法は改良の余地がある。

アット・スペースがある。大阪うち下呂（間も無く100品目程度）の売場の確保、従業員は現在新規にて2名を原則採用する予定で、意識の改革が必須。役員は2名（店長、理事）、下へて民間の活力を充分发挥できるが不思議である。アットランチニーズ（名物メニュー在り、営業時間が短い。ランチタイム以降の営業休止までの営業休止ルート）宴会、食事会等、团体客へ受け入れ、隣接地の「やまとモテルハウス」、利用料等課題がある。現行道筋やへた、即農産物直売所、アットランチニーズ上昇が頭打ちの状況である。来場者数も伸び悩んでいる。来年4月からの管理、運営の交替を機会（株）やへた未来ア連携の課題を克服し、再び上昇増を図る。まちの活性化、M.C.市への利益還元、努力で貢献して貰ふを強く願ります。

キーノット下、店長が字?